●中等职业学校酒店**服务与管理类**规划教材●

# 咖啡服务

(第2版)

■荣晓坤 主编 ■林 静 李亚男 副主编



清华大学出版社

#### 内容简介

"咖啡服务"是酒店服务与管理专业的核心课程。本书在编写过程中,力求在内容上体现新知识、新技术、新工艺;体例上以任务为引领,通过设置工作情境,激发学习咖啡制作的兴趣;以信息页形式将主要知识及技能操作融为一体;通过填写任务单,完成实际操作流程,掌握咖啡制作及服务技能;通过任务评价检验学生的学习效果并予以激励。本书涵盖了初学冲泡原味咖啡、使用咖啡机制作咖啡、教你制作经典咖啡、咖啡厅服务、营建浪漫咖啡屋等内容。

本书可作为中等职业学校酒店服务与管理专业的教材,也可供相关岗位培训以及对咖啡有兴趣的读者参考使用。

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签,无标签者不得销售。 版权所有,侵权必究。侵权举报电话: 010-62782989 13701121933

#### 图书在版编目(CIP)数据

咖啡服务 / 荣晓坤 主编 . -2 版 . -北京:清华大学出版社,2019 (中等职业学校酒店服务与管理类规划教材)

ISBN 978-7-302-51972-0

I. ①咖··· Ⅱ. ①荣··· Ⅲ. ①咖啡—配制—中等专业学校—教材 Ⅳ. ① TS273

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 295529 号

责任编辑: 王桑娉 张雪群

封面设计: 赵晋锋版式设计: 方加青责任校对: 牛艳敏责任印制: 刘海龙

出版发行: 清华大学出版社

网 址: http://www.tup.com.cn, http://www.wqbook.com

地 址:北京清华大学学研大厦 A 座 邮 编: 100084

社 总 机: 010-62770175 邮 购: 010-62786544

投稿与读者服务: 010-62776969, c-service@tup.tsinghua.edu.cn

质量反馈: 010-62772015, zhiliang@tup.tsinghua.edu.cn

印装者: 三河市铭诚印务有限公司

经 销: 全国新华书店

开 本: 185mm×260mm 印 张: 11.5 字 数: 237 千字

版 次: 2011 年 8 月第 1 版 2019 年 4 月第 2 版 印 次: 2019 年 4 月第 1 次印刷

定 价: 59.00元

产品编号: 080473-01



## 丛书编委会

主 任: 田雅莉

副主任:邓昕雯 林 静 汪珊珊

顾 问: 俞启定 许 宁

成 员: 杨秀丽 姜 楠 郑春英 王利荣 王冬琨

龚威威 荣晓坤 高永荣 徐少阳 王秀娇

赵 历 孙建辉 姚 蕾



## 丛书序

以北京市外事学校为主任校的北京市饭店服务与管理专业委员会,联合了北京和上海两地12所学校,与清华大学出版社强强联手,以教学实践中的第一手材料为素材,在总结校本教材编写经验的基础上,开发了本套《中等职业学校酒店服务与管理类规划教材》。北京市外事学校是国家旅游局旅游职业教育校企合作示范基地,与国内多家酒店有着专业实践和课程开发等多领域、多层次的合作,教材编写中,聘请了酒店业内人士全程跟踪指导。本套教材的第一版于2011年出版,使用过程中得到了众多院校师生和广大社会人士的垂爱,再版之际,一并表示深深的谢意。

近年来,酒店业的产业规模不断调整和扩大,标准化管理不断完善,随之而来的是对 其从业人员的职业素养要求也越来越高。行业发展的需求迫使人才培养的目标和水平必须 做到与时俱进,我们在认真分析总结国内外同类教材及兄弟院校使用建议的基础上,对部 分专业知识进行了更新,增加了新的专业技能,从教材的广度和深度方面,力求更加契合 行业需求。

作为中职领域教学一线的教师,能够静下心来总结教学过程中的经验与得失,某种程度上可称之为"负重的幸福",是沉淀积累的过程,也是破茧成蝶的过程。浮躁之风越是盛行,越需要有人埋下头来做好基础性的工作。这些工作可能是默默无闻的,是不会给从事者带来直接"效益"的,但是如果无人去做,或做得不好,所谓的发展与弘扬都会成为空中楼阁。坚守在第一线的教师们能够执着于此、献身于此,是值得被肯定的,这也应是中国职业教育发展的希望所在吧。

本套教材在编写中以能力为本位、以合作学习理论为指导,通过任务驱动来完成单元 的学习与体验,适合作为中等职业学校酒店服务与管理专业的教材,也可供相关培训单位 选作参考用书,对旅游业和其他服务性行业人员也有一定的参考价值。

这是一个正在急速变化的世界,新技术信息以每2年增加1倍的速度增长,据说《纽约时报》一周的信息量,相当于18世纪的人一生的资讯量。我们深知知识更新的周期越来越短,加之编者自身水平所限,本套教材再版之际仍然难免有不足之处,敬请各位专家、同行、同学和对本专业领域感兴趣的学习者提出宝贵意见。

FERENTE

2019年1月



《国家中长期教育改革和发展规划纲要》提出要大力发展职业教育,指出: "职业教育要面向人、面向社会,着力培养学生的职业道德、职业技能和就业创业能力。"我们必须"以服务为宗旨,以就业为导向,推进教育教学改革",满足经济社会对高素质劳动者和技能型人才的需要。因此,职业教育重在培养学生的专业技能,教学中注重理论实践一体化,进而在教材编写中应摆脱学科体系的设计思路,创设职业情境,将理论知识融于实践操作之中。

《咖啡服务(第2版)》是酒店服务与管理专业的核心课教材,还可供相关职业院校及培训机构选用。本书在编写过程中,力求在内容上体现新知识、新技术、新工艺;体例上以任务为引领,通过设置工作情境,激发学习咖啡制作的兴趣;以信息页形式将主要知识及技能操作融为一体;通过填写任务单,完成实际操作流程,掌握咖啡制作及服务技能;通过任务评价检验学生的学习效果并予以激励。

本书主编为荣晓坤,副主编为林静、李亚男,参编人员有庄馨涵、王颖鑫、常鹏、田艳清、张辉云、马俊玲等。全书共分为初学冲泡原味咖啡、使用咖啡机制作咖啡、教你制作经典咖啡、咖啡厅服务和营建浪漫咖啡屋5个单元。单元一和单元四由荣晓坤、林静、李亚男、张辉云、马俊玲编写,单元二由庄馨涵、李亚男、张辉云编写,单元三由李亚男、王颖鑫、庄馨涵、荣晓坤、马俊玲、田艳清编写,单元五由庄馨涵、李亚男、常鹏编写。本书在编写过程中得到了世贸星际餐饮管理(北京)有限公司总裁张旭闽先生的大力支持,在此表示衷心的感谢!

由于编者水平有限,书中难免有疏漏之处,希望读者在阅读和使用过程中能够提出宝贵意见,以使教材不断丰富和完善。

编 者 2019年1月



## 目录

## |単元一 初学冲泡原味咖啡|

任务一	法压壶冲泡咖啡
活动一	区分咖啡豆的烘焙度2
活动二	用法压壶冲泡咖啡6
任务二	虹吸壶冲煮咖啡10
活动一	分辨咖啡豆的品种10
活动二	用虹吸壶冲煮咖啡13
任务三	滴滤杯冲泡咖啡18
活动一	咖啡豆的加工处理19
活动二	用滴滤杯冲泡咖啡21
任务四	摩卡壶冲煮咖啡25
活动一	学会咖啡豆的保存25
活动二	用摩卡壶冲煮咖啡27
任务五	土耳其壶冲煮咖啡31
活动一	研磨咖啡豆31
活动二	用土耳其壶冲煮咖啡35
任务六	爱乐压咖啡机冲泡咖啡 ·······40
活动一	了解冲泡咖啡选用的水质40
活动二	用爱乐压咖啡机冲泡咖啡42
任务七	冰滴壶冲泡咖啡47
活动一	"Gold-Cup" 黄金杯理论48
活动一	田冰滴壶冲泡咖啡

## | 单元二 使用咖啡机制作咖啡 |

任务一	半目动咖啡机的咖啡制作	56
活动一	半自动咖啡机制作咖啡前的准备	56
活动二	用半自动咖啡机制作 Espresso ······	58
任务二	美式咖啡机的咖啡制作	61
活动一	美式咖啡机制作咖啡前的准备	62
活动二	用美式咖啡机制作咖啡	64
任务三	全自动咖啡机的咖啡制作	67
活动一	全自动咖啡机制作咖啡前的准备	67
活动二	用全自动咖啡机制作咖啡	70
任务四	氮气咖啡机的咖啡制作	74
活动一	氮气咖啡机制作咖啡前的准备	74
活动二	用氦气咖啡机制作咖啡	76
单元	三 教你制作经典咖啡	
任务一	爱尔兰咖啡的制作	9.0
活动一	制作爱尔兰咖啡前的准备	
活动二	爱尔兰咖啡的制作过程	
任务二	拿铁咖啡的制作 拿铁咖啡的制作	
活动一	制作拿铁咖啡前的准备	
活动二	拿铁咖啡的制作过程	
任务三	维也纳咖啡的制作	
活动一	制作维也纳咖啡前的准备	
活动二	维也纳咖啡的制作过程	
任务四	摩卡咖啡的制作	
活动一	制作摩卡咖啡前的准备	97
活动二	摩卡咖啡的制作过程	99
	皇家咖啡的制作	
活动一	制作皇家咖啡前的准备	
ソエートー	皇家咖啡的制作过程	104

任务六	卡布基诺咖啡的制作	07
活动一	制作卡布基诺咖啡前的准备1	07
活动二	卡布基诺咖啡的制作过程1	09
单元	四、咖啡厅服务	
任务一	迎宾服务1	16
活动一	咖啡厅营业前的准备工作1	16
活动二	咖啡厅迎宾服务1	21
任务二	接待服务12	25
活动一	咖啡厅引领入座服务1	26
活动二	咖啡厅点单服务1	28
任务三	席间服务1:	32
活动一	咖啡厅席间服务1	32
活动二	咖啡厅结账服务1	34
任务四	送客服务1:	37
活动一	咖啡厅送客服务1	37
活动二	咖啡厅收台服务1	39
单元3	<b>五 营建浪漫咖啡屋</b>	
任务一	了解咖啡馆市场定位、评估适合商圈与地点	44
任务二	开设咖啡馆所需资金规划14	49
任务三	办理咖啡馆经营许可证的程序19	52
任务四	咖啡馆的类型及设计(风格特色的营造)19	55
任务五	咖啡馆设备配置、技术培训与原料供应10	64
任务六	咖啡馆运营策划(营销和管理)10	66
参考文献	ξ····································	69

## 单元四

## 咖啡厅服务

在咖啡厅,咖啡师为客人做出的甜美咖啡,还需要由服务员送到客人面前,为客人提供优质服务,也为咖啡厅带来更好的经济效益。

#### 咖啡厅服务流程







## 工作情境党

咖啡厅在接待宾客前,要做好营业前的准备工作。其好坏对营业后的工作是否顺利 有着重要的影响。

#### 具体工作任务

- 咖啡厅营业前的准备工作;
- 咖啡厅迎宾服务。

## 活动一,咖啡厅营业前的准备工作

#### 信息页》咖啡厅营业前的准备工作

#### 一、服务员(咖啡师)的个人准备

服务员(咖啡师)在接待顾客前必须做到以下两点。

#### 1. 形象得体

服务员(咖啡师)应热爱本职工作,充满热情和活力,形象良好,举止大方,口齿清晰。举止不佳的服务员(咖啡师)会对咖啡厅整体消费气氛的营造产生负面影响。服务员给客人留下的第一印象(甚至可能是永久的印象)是通过其外表形成的,这种印象应该是正面的。无论什么样的制服,都是职业精神的一种标志,应当干净、利落、崭新整齐。穿戴得体是咖啡厅工作人员必须做到的第一点。

服务员(咖啡师)仪态仪表的要求如下。

- (1) 头发梳理整齐,如图4-1-1、图4-1-2 所示。
- (2) 指甲修剪干净,不涂指甲油,牙齿清洁,如图4-1-3所示。
- (3) 服装合体, 鞋靴擦亮、无破损, 如图 4-1-4所示。





图4-1-1

图4-1-2





图4-1-3

图4-1-4

#### 2. 熟悉业务

咖啡厅的服务员既是咖啡师又是服务员,两种身份是完全融合统一的。服务员(咖啡师)应该有良好的服务意识,应全面了解咖啡营业场所提供的经营项目及其特点、价格,并熟记在心,以便于详细而熟练地为顾客进行介绍。服务员(咖啡师)还必须掌握与咖啡相关的理论知识,了解常见咖啡豆的特性等。

#### 二、环境布置

良好的店面设计(如图4-1-5所示),不仅美化了咖啡厅,更重要的是能给消费者留下美好的印象,起到招徕顾客、扩大销售的作用。整体布局既要符合经营需要,又要满足顾客消费的需求。如工作区和服务区要合理划分,工作区要有足够的咖啡沏泡的操作空间,并且要便于顾客结账;服务区要宽敞,留有客人或服务员走动的空间。



图4-1-5

在咖啡厅营业的准备工作中,卫生是头等重要的,因为它可以直观地表现出该餐饮场所的服务质量,同时体现出对客人的重视程度。所以,为使咖啡厅按要求进入优质服务的工作状态,应认真清洁、布置、整理咖啡厅的地面、椅子、桌子、布件、餐具等设施及物品,使之达到清洁、美观、整齐、完备无缺的标准。应做到"三清两不留",即桌面清、地面清、工作台清,服务区内不留食物、不留垃圾,且桌椅归位。

#### 三、餐桌布置

- 1. 摆台准备
- (1) 摆台准备的物品:台卡、纸巾盒、糖缸等。
- (2) 物品的要求:应保持干净、完整无损。
- 2. 铺台布的要求
- (1) 桌面要干净,如有台布,应干净无污渍,其正面朝上铺在桌面上。
- (2) 台布的中心折印应该统一方向,通常对着入口处。
- (3) 铺台布的操作步骤,如表4-1-1所示。

表4-1-1 铺台布的操作步骤

表4-1-1 铺台布的操作步骤					
铺台布的操作步骤	图片				
抖台布——站在桌子的一端,双手将台布向两侧拉开					
拢台布——双手拇指和食指捏住台布,收拢于前身,身 体略前倾					
撒台布——双手将台布沿桌面迅速用力推出,同时双手 捏住台布边角不要松开					
台布定位——台布铺在桌面上之后,要调整台布的中心位置,四周下垂部分要均匀					

#### 3. 桌面物品的摆放标准(如表4-1-2所示)

表4-1-2 桌面物品的摆放标准

桌面物品的摆放标准	图片
四方桌: 台卡、纸巾盒并列靠桌边摆放,且尽量不要放到客人通道一边	Z V
圆桌: 台卡、纸巾盒并列摆放在桌子的中心	Y
长方桌: 台卡、纸巾盒并列靠桌边摆放,且尽量不要放到客人通道一边	Y

#### 提示: 纸巾盒以正面面向客人为准

#### 4. 营业中的"翻台"

营业中,如客人较多,可能会连续接待几批顾客而需要"翻台"。"翻台"要求迅速 而不毛躁,用餐客人离开后,应马上清理台面,迎接新一批客人。"翻台"更换台布时, 不应裸露桌面或把任何物品(清洁或用过的)放置于椅子上。记住,永远不应使客人坐在不 洁净的桌台边。

5. 撤换台布的标准(如表4-1-3所示)

表4-1-3	撤换台布的标准
撤换台布的标准	图片
把桌上所用过的杯、盘碟和餐巾,放入托盘中(不应放在桌面上)	托盘

## 撤换台布的标准 图片 把所有应摆放在台面上的台卡、纸巾盒、糖缸等用 品移到要撤换的台布上 折叠已用过台布的一侧, 然后把干净的台布放置于 桌子上空出的一侧。向桌子的中央展开干净的桌 布,并把它铺展到用过的台布附近 把所有应摆放的物品移回到干净的台布上,把新台 布全部展开。按照要求摆放好所有物品

## ②任务单 咖啡厅营业前的准备工作

任务内容 名称/用途/制作方法			
	试试看:		
	1. 摆台准备		
	(1) 摆台准备的物品:		
	(2) 物品的要求: 应保持、完整		
餐桌布置(实操)	2. 桌面物品的摆放标准		
	(1) 四方桌:		
	(2) 圆桌:	_	
	(3) 长方桌:		
	(4) 纸巾盒:		

	(续表)			
任务内容	名称/用途/制作方法			
营业中的"翻台"(实操)	做做看: 按照标准来做一下 撤换台布的标准: (1) 把桌上所用过的杯、盘碟和餐巾,放入托盘中(托盘不应放在桌面上) (2) 把所有应摆放在台面上的台卡、纸巾盒、糖缸等用品移到要撤换的台布上 (3) 折叠已用过台布的一侧,然后把干净的台布放置于桌子上空出的一侧 (4) 向桌子的中央展开干净的桌布,并把它铺展到用过的台布附近 (5) 把所有应摆放的物品移回到干净的台布上 (6) 把新台布全部展开			
	(7) 按照要求摆放好所有物品			

### 活动二、咖啡厅迎宾服务

#### 信息页》咖啡厅迎宾服务

迎送宾客是接待服务中不可缺少的环节。热情友好的迎宾,能使客人的心理需求得到满足而产生美好的第一印象;周到礼貌的送客,能给客人留下长远的美好记忆,使整个接待工作有始有终、圆满周密,取得良好的效果。

#### 一、服务语言

在迎送宾客时,要注意自己的语气、语调、语速、声音及服务用语。迎宾的好坏将直接影响顾客对咖啡厅的第一印象。当客人进店时,负责接待的咖啡师要面向客人,微笑相迎,亲切问候。一个微笑,一句问候,往往可以减轻初次见面的拘束感和陌生感。所以,迎接客人时,要把握一定的技巧,以感染客人,使之产生宾至如归的感觉。在问候客人或与其交谈时,语气要委婉柔和,语调要轻柔舒缓,声音要圆润、自然悦耳,音量适中,语速适度,既不能过缓,又不能过快。送客时要热情相送,送上体贴关怀的话语,如"请穿好您的外衣,外面天冷,小心着凉,欢迎您下次再来",让客人有温暖的感觉。

在迎送客人时,还要特别注意对残疾人的服务,在语言上要特别注意,如对腿部残疾的客人在送客时不要说"请您慢走"等这一类的话语。

#### 二、服务仪态

#### 1. 表情

表情的自然流露是心理活动和思想情绪的展示,在人际交往中能起到很重要的作用。

(1) 微笑(如图4-1-6、图4-1-7所示)

微笑是人际交往中最富有吸引力、最有价值的面部表情。微笑的含义是接纳对方、 热情友善。对服务员(咖啡师)而言,微笑服务不仅是自身较高的文化素质和礼貌修养的体现,更是对客人尊重与热情的体现。服务就要从微笑开始。

微笑是打开心灵的钥匙,是人际交往的桥梁。所以微笑要发自内心,始终如一。微 笑服务要贯穿咖啡服务的全过程,应做到:领导在场和不在场一个样;陌生人和熟人一个 样;外地的和本地的一个样;内宾和外宾一个样;来的都是客,宾客至上,一视同仁,这 也是服务员(咖啡师)应有的职业道德。微笑要恰到好处。

我们提倡微笑服务,但遇到具体问题时还要灵活处理,把握好度,所谓过犹不及,超过了一定的度也许会适得其反。也就是说,具体运用时必须注意服务对象的具体情况,及时调整影响微笑的不良情绪。由于客人层次、修养、性格各异,有些客人也许会有过激的言行;有时服务员(咖啡师)也会因为心情不好而忽略微笑,影响服务质量。针对这些情况,服务员(咖啡师)应学会调整心态,运用服务技巧,用自信、稳重的微笑征服客人。



图4-1-6



图4-1-7

- (2) 目光(如图4-1-8、图4-1-9所示)
- 目光是最具有表现力的一种体态语言。
- ① 在迎送客人时要注意用坦然、亲切、友好、和善的目光正视客人的眼睛,并让眼睛说话,从眼神中流露出对客人的欢迎和关切之意。
- ② 不能东张西望、漫不经心,也不能用俯视或斜视的目光迎接客人,应与客人的视 线平齐,以示专心致志和尊重。
  - ③ 切忌死盯着客人的眼睛或身体的某一部分,这样极不礼貌。同时还应注意善于从

顾客的眼神中发现其需求, 并主动提供服务, 以免错过与客人沟通的机会。

眼睛是心灵的窗户,笑容和目光是服务员(咖啡师)面部表情的核心,抓住了这些,迎 送工作就会充满活力。





图4-1-8

图4-1-9

#### 2. 行礼及手势

迎送时还要注意自身仪态是否正确,主要包括两个要素:行礼及手势。

#### (1) 行礼

在客人进门时,应主动为其开门,并问好。行礼前要目视对方,行礼时要双腿并拢, 男士双手放在身体两侧,女士双手合起放在体前,以腰为轴向前俯身,面带微笑,表示欢 迎,并退步做"请进"手势。

#### (2) 手势

手势是一种动态的无声体态语言,能够传达丰富的感情。规范的手势为五指并拢伸直,掌心向上,手掌平面与地面成45°角。手掌与手臂成直线,肘关节弯曲140°,手掌指示方向时,以肘关节或肩关节为轴,上体稍向前倾,以示尊重,如图4-1-10所示。

- 3. 迎送的其他要求
- (1) 在接待客人时,不可把手插于衣兜里或抱着胳膊、倒背着 手等。
- (2) 与客人道别时应恭立行礼,送上"欢迎下次光临"之类的道别语,送客人离去以后再回头,如图4-1-11所示。



图4-1-10

- (3) 同时有几位客人进门时,要做到对每一位客人都热情接待,切记不可冷遇任何一位客人。
  - (4) 营业时间快结束时,不能马虎待客,更应礼貌周到。
  - (5) 随时观察客人的反应,有需求时及时提供服务。



图4-1-11

#### 三、迎宾服务标准(如图4-1-12、图4-1-13所示)

- (1) 迎客走在前,送客走在后,客过要让路,同走不抢道。这是服务员(咖啡师)在迎送宾客时应掌握的最基本的礼貌常识。
- (2) 客人初来,对咖啡厅的环境不熟悉,服务员(咖啡师)应礼貌迎客,并走在前,引领客人入座。
  - (3) 用亲切而恰当的问候语向客人打招呼,了解客人有无预约。







图4-1-13

#### ②任务单 咖啡厅迎宾服务礼仪

任务内容	名称/用途/制作方法
服务仪态(礼仪实操)	练练看: 按照要求及标准练习 1. 表情 (1) 微笑 (2) 目光 2. 行礼及手势 (1) 行礼
	(2) 手势

<i>*</i>	(续表)
任务内容	名称/用途/制作方法
迎宾服务标准	做做看: 按照标准做一下 (1) 迎客走在前,送客走在后,客过要让路,同走不抢道。这是服务员 (咖啡师)在迎送宾客时应掌握的最基本的礼貌常识 (2) 客人初来,对咖啡厅的环境不熟悉,服务员(咖啡师)应礼貌迎客, 并走在前,引领客人入座 (3) 用亲切而恰当的问候语向客人打招呼,了解客人有无预约

## 任务评价 🖺

任务一 咖啡厅迎宾服务评价表

评价项目	评价内容		个人评价	·····································		小组评价	教师评价	 介
工作态度	热情认真的工作态度	()	( )	( )	( )			( )
团队精神	(1) 团队协作能力 (2) 解决问题能力 (3) 创新能力	( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( )			( ) ( ) ( )
咖啡厅迎 宾服务	(1) 咖啡厅营业前的准备 工作 (2) 咖啡厅迎宾服务	( )	( )	( ) ( )	( )	( ) ( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( ) ( )	( )
综合评价								



## 工作情境や

服务员(咖啡师)的接待服务是留给客人的第一印象,是对客服务中关键的第一步,要让客人感受到热情、亲切和真诚。

#### 具体工作任务

- 咖啡厅引领入座服务;
- 咖啡厅点单服务。

## 活动一 咖啡厅引领人座服务

#### 信息页》咖啡厅引领人座服务

#### 一、引领服务

- 1. 引领服务要求
- (1) 当客人来到咖啡厅时,迎宾员要面带微笑、热情礼貌地问候客人。可说: "早上好/晚上好/您好! 先生/女士,欢迎光临××咖啡厅。""请问几位?"
- (2) 询问客人是否有预订,如已预订,迎宾员应热情地把客人引领到位;如客人尚未 预订,立即根据情况为客人安排座位。
  - (3) 引领时可以询问客人姓名,以便于称呼客人。
  - (4) 协助客人存放衣物,提示客人保管好贵重物品。
  - 2. 引领服务标准
  - (1) 在引领客人时, 应在客人左前方1m左右的距离行走, 并不时回头示意客人。
- (2)碰到转角或台阶,要目示客人,并以手势表示方向,对客人说"请往这边走""请注意台阶"之类的提示语。手势要求规范适度,在给客人指引大致方向时,应将手臂自然弯曲,手指并拢,掌心向上,以肘关节为轴,指向目标,动作幅度不要过大过猛,同时眼睛要引导客人向目标望去。
- (3) 尽量使整个程序流畅,自始至终做到笑容可掬、语言诚恳、礼貌周到、有礼有节、亲切随和,以增加客人的好感。

#### 二、人座服务

- 1. 入座服务要求
- (1) 一般情况下,一张桌子只安排同一批的客人就座。
- (2) 先到的客人应尽量安排在靠窗口或靠门区域的餐位,让窗外、门外的行人看见,以便招徕客人。

- (3) 年轻的情侣喜欢被安排在风景优美并安静的地方,不受打扰。
- (4) 服饰讲究、着装华丽的客人可以渲染咖啡厅的气氛,可以将其安排在本厅中引人注目的地方。
- (5) 行动不便的老年人或残疾人应尽可能安排在靠本厅门口的地方,可避免过多走动;而且残疾人应尽量安排在靠边的位置,以挡住其残疾部位。
- (6) 吵吵嚷嚷的大批客人应尽量安排在本厅的包房或本厅靠里面的地方,以避免干扰 其他客人。
  - (7) 为带孩子的客人主动提供便携服务(例如儿童椅),并保证其安全。
  - (8) 对带宠物来本厅的客人,应婉言告诉客人宠物不能带进本厅。
  - 2. 入座服务标准(如表4-2-1所示)

表4-2-1 入座服务标准

入座服务标准 图片 服务员(咖啡师)站在椅背的正后方,双手握住椅背的两侧,后退 半步的同时,将椅子向后拉半步 右手做"请"的手势,示意客人入座 在客人即将坐下的时候,双手扶住椅背的两侧,用右腿抵住椅 背,手脚配合将椅子轻轻往前送,使客人不用自己挪动椅子便能 恰到好处地入座 待客人入座后,应为客人送上一杯清水,供客人清理口腔内的杂 味,收敛味蕾,以便能更好地品味咖啡饮品。一般来说,所呈上 的是冰水,如果客人有特殊要求,应按客人的要求调整水温

#### ②任务单 试试咖啡厅引领入座服务

任务内容	名称/用途/制作方法				
	练练看: 按照标准来练练 引领服务标准:				
引领服务(礼仪实操)	(1) 服务员(咖啡师)在引领客人时,应在客人左前方1m左右的距离行走,并不时回头示意客人				
TVARA (IELZA)	(2) 碰到转角或台阶,要目示客人,并以手势表示方向,对客人说"请往这边走""请注意台阶"之类的提示语。手势要求规范适度。在给客人指引大致方向时,应将手臂自然弯曲,手指并拢,掌心向上,以肘关节为轴,指向目标,动作幅度不要过大过猛,同时眼睛要引导客人向目标望去(3) 尽量使整个程序流畅,自始至终做到笑容可掬、语言诚恳、礼貌周到、有礼有节、亲切随和,以增加客人的好感				
入座服务(礼仪实操)	做做看: 按照标准来做一下 入座服务标准: (1) 服务员(咖啡师)站在椅背的正后方,双手握住椅背的两侧,后退半步的同时,将椅子拉后半步 (2) 右手做"请"的手势,示意客人入座 (3) 在客人即将坐下的时候,双手扶住椅背的两侧,用右腿抵住椅背,手脚配合将椅子轻轻往前送,使客人不用自己挪动椅子便能恰到好处地入座 (4) 待客人入座后,应为客人送上一杯清水,供客人清理口腔内的杂味,收敛味蕾,以便能更好地品味咖啡饮品。一般来说,所呈上的是冰水,如果客人有特殊要求,应按客人的要求调整水温				

## 活动二 咖啡厅点单服务

#### 信息页》咖啡厅点单服务

点单服务流程:

递送菜单→问候客人→接受点单→填写点单→介绍推销饮品→记录内容要求→唱单。

#### 一、点单服务要求

服务员(咖啡师)应随时注意宾客要点单的示意,适时地递上菜单。递送的菜单应干净 无污损。一份好的菜单可以充分展示一个咖啡厅的优势和特点,可以成为咖啡厅与客人建 立一种默契关系的媒介物,可以引导客人消费最有利润或特别的咖啡饮品。一份成功的菜 单应具备如下特点:用词精练,重点突出,叙述正确,让客人有充分选择的余地,拼写正确,印制精美。递送菜单时要注意态度恭敬。不可将菜单往桌上一扔或是随便塞给客人,不等客人问话即一走了之,这是很不礼貌的举动。如果男女客人在一起用餐,应将菜单先给女士;如果很多人在一起用餐,最好将菜单给主宾,然后按逆时针方向绕桌送上菜单。客人考虑点单时,服务员(咖啡师)不要催促,要耐心等待宾客点菜,集中精力,随时准备记录。这样既不失礼貌,又可以体现出咖啡厅想客人之所想、满足客人之要求的良好服务特色。

#### 二、点单服务标准(如表4-2-2所示)

表4-2-2 点单服务标准

点单服务步骤	点单服务标准	图片
递送菜单	在迎宾服务中,迎宾员(也可以是值台服务员)递上菜单(详见迎宾服务)	
问候客人	(1) 礼貌问候客人,如"晚上好,先生。很高兴为您服务"等(2)介绍自己,如"我是服务员××"等(3)询问客人是否可以点单,如"请问您今天点哪一款咖啡"等	
接受点单	为客人点单时,一般要站在客人的左侧或站立在一边。然而,当客人超过4位时,特别是在长方形桌台前,可能要移向不同的位置以便更清楚地听到客人的要求。身体略向前倾,认真倾听客人的叙述,得到主宾首肯后,从女宾开始点单,最后为主人点单  1. 点单服务要点 (1) 客人看完菜单后,征询主宾意见,得到明确答复后按规范依次接受客人点单 (2) 根据客人的心理需求尽力向客人介绍特色饮品、招牌饮品、畅销饮品等 (3) 客人的点单上应注明是否有特殊要求,如不要肉桂粉、不加糖等 (4) 为了进行良好的推销,应注意观察,熟悉菜单,了解客人的需求,主动提供信息和帮助,不能强行推销 (5) 点单完毕后,应重复客人所点饮品,以确认点单正确无误 (6) 许多咖啡厅有时由本厅领班或高级服务员(咖啡师)为客人点单,以提供优质服务 2. 点单服务方法 (1) 程序点单法:是指按先饮品后甜点的程序进行 (2) 推荐点单法:是指按先饮品后甜点的程序进行	

		(续表)
点单服务步骤	点单服务标准	图片
填写点单	点单一式三联:一联交收银员,二联由收银员盖章交传吧台,三联服务员自留或放在客人餐桌上以备核查。现在也有部分饭店的点单一式两联:一联服务员留底,另一联交收银台,由收银台计算机联网传至吧台点单的填写要求如下: (1)要填写台号、人数、服务员的姓名和日期 (2)正确填写名称和数量 (3)空行用笔画掉 (4)如有特殊要求,要在点单上注明 (5)饮品和点心分单填写,以便吧台分类准备和操作	
介绍推销饮品	1. 介绍菜单常用咖啡 根据客人需要为其做好参谋,按菜单内容向其介绍咖啡 饮品。一般咖啡菜单以拼配咖啡、单品咖啡、花式咖啡或冰咖啡和热咖啡等形式出现。常见的咖啡品名有:意大利特浓咖啡(ESPRESSO COFFEE); 卡布基诺咖啡(CAPPUCCINO COFFEE); 拿铁咖啡(COFFEE LATTE); 康宝蓝咖啡(ESPRESSO CONPANNA COFFEE); 玛奇雅朵(ESPRESSO MAECHIATO COFFEE); 贵妇人咖啡(COFFEE QUEEN); 维也纳咖啡(VIENNA COFFEE); 皇家咖啡(ROYAL COFFEE); 爱尔兰咖啡(IRISH COFFEE); 巴西咖啡(BRAZIL SANTOS COFFEE); 哥伦比亚咖啡(COLOMBIA COFFEE); 摩卡咖啡(MOCHA COFFEE); 藍山咖啡(JAMAICAN BLUE MOUNTAIN COFFEE); 曼特宁咖啡(INDONESIAN SUMATRAN MANDHELING COFFEE); 美式咖啡(AMERICAN COFFEE); 法式咖啡(FRENCH ROAST COFFEE); 冰咖啡(ICED COFFEE); 碳烧咖啡(SUMIYAKI COFFEE)。各店的菜单一般会根据具体情况有所调整  2. 介绍菜单的要求 首先要熟悉菜单,对客人所点的饮品要做到了如指掌: (1) 注意观察,根据客人的消费需求和消费心理,向客人推销、推荐本厅的招牌菜、特色饮品、畅销饮品、高档饮品等,介绍饮品时要作适当的描述和解释 (2) 必要时对客人所点的饮品和甜点的搭配提出合理化建议。如有些饮品制作时间略长时,应向客人提醒说明(3) 提供信息和建议,询问特殊要求 (4) 注意礼貌用语,尽量使用描述性、选择性、建设性语言,不可强迫客人接受	

点单服务步骤	点单服务标准	图片
记录内容要求	(1) 清楚准确地记录不同客人所点的饮品,避免混淆 (2) 注意身体姿势,不可将点单放在桌子上填写	
唱单	(1) 复述客人所点饮品,请客人确认所点饮品是否还有其他特殊要求 (2) 服务人员收回菜单,并向客人表示"请稍等",或告之大约等待的时间 (3) 迅速下单,内容填写齐全,及时分别送至吧台、收银台	

## ②2/任务单 试试咖啡厅点单服务

任务内容	名称/用途/制作方法	
	试试看: 按照标准来做一下	
咖啡厅点单服务(实操)	点单服务标准: (1) 递送菜单 (2) 问候客人 (3) 接受点单 (4) 填写点单 (5) 介绍推销饮品 (6) 记录内容要求 (7) 唱单	

## 任务评价 🖺

#### 任务二 咖啡厅接待服务评价表

评价项目	评价内容		个人评价	介	,	小组评价	į	教师评价			
工作态度	热情认真的工作态度	( )	( )	( )	( )						

评价项目	评价内容		个人评价				小组评价						教师评价						
团队精神	(1) 团队协作能力 (2) 解决问题能力 (3) 创新能力	( (	) ) )	( (	)	(	)	(	) ) (	( (	)	( ( (	)	( (	)	( (		( (	)
咖啡厅接 待服务	(1) 咖啡厅引领入座服务 (2) 咖啡厅点单服务	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)
综合评价																			



## 工作情境党

席间服务也是对客服务的关键之一,是贴近客人的关键服务,也是给咖啡厅带来经济效益的重要因素。

#### 具体工作任务

- 咖啡厅席间服务;
- 咖啡厅结账服务。

## (活动一) 咖啡厅席间服务

## 信息页)咖啡厅席间服务

#### 一、咖啡饮品上桌的操作要求

- (1) 席间服务, 咖啡饮品上桌前, 先使用服务用语"您好"或"打扰一下"。
- (2) 清理台面,上桌时应示意客人所点咖啡饮品名称("您的……"),如不清楚谁点的

哪种饮品,可先询问。

- (3) 如有长者或小孩应先上他们所点的饮品。
- (4) 一般从客人左侧上饮品,将咖啡杯的杯把、咖啡勺柄朝向客人的右手边(各咖啡厅咖啡杯的杯把和咖啡勺自定)。
  - (5) 操作时须把托盘展开,以免影响客人。
  - (6) 一切就绪后, 左手托盘, 使用手势及服务用语("请慢用"等), 如图4-3-1所示。
  - (7) 上完饮品后, 随机撤后一步, 再转身离开。
  - (8) 离开时将托盘背面贴近身边,用手臂夹带着行走即可。



图4-3-1

#### 二、席间服务要求

席间服务时,要勤巡视,并细心观察客人的表情及需求,主动提供服务。此外,还需注意以下几点。

- (1) 保持桌面整洁, 切忌在更换的过程中发出太大声音。
- (2) 客人席间离座时,应主动帮助拉椅;待客人回座时应重新拉椅,其坐下时向里稍推,以方便客人站立和入座。
- (3) 客人加单后,要及时撤去用完的杯具。可撤收的标准:以饮品喝完见杯底为准。 使用服务用语: "您好!请问用完的杯具可以撤了吗?"

#### 咖啡服务 (第2版)

- (4) 客人呼唤时若不能马上过去服务,应及时回应: "好的,请稍等!"
- (5) 如不小心将饮品打翻,要镇定,以免引起客人不必要的惊慌,应根据情况适时地使用服务用语以缓和气氛,并及时把现场清理干净。

任务内容	名称/用途/制作方法	
	练练看:	
咖啡饮品上桌(实操)	按照标准来练练	
叶以加上呆(头珠)		
	咖啡饮品上桌的操作要求:	
	试试看:	
	按照标准来做一下	
<b></b>		
	席间服务:	
	席间服务要求	

## 活动二、咖啡厅结账服务

#### 信息页 咖啡厅结账服务

结账流程:

结账准备→递送账单→收银或将卡送至收银台,找零或还卡后礼貌致谢。

#### 一、结账的要求

服务员在为宾客呈上账单之前要仔细检查,如发现差错应同收银员联系解决。收银台在开账单时,有时可能会出现这样或那样的失误,但如果服务员认真核对了账单,就能及时发现差错。如果客人发现账单有问题,首先会感到服务质量不高,有时还会引起其他疑虑。如果账单出现了问题,应该诚恳地向客人表示歉意,并马上收回账单,到收银台重新核对,或更正,或重开账单,而不应当着客人的面随意涂改账单。账单核实无误后,不要用手直接把账单递给宾客,应将其放在收款盘里或结账夹内。使用收款盘结账时,账单正面朝下,反面朝上,送至宾客面前,表示礼貌和敬意。请客人结账时,也需要讲究方式。如果不看场合与服务对象的具体情况,一味机械地按照服务规程的要求,实行"唱收唱付",差错率可能会降低,但有时其效果不一定好。例如为客人送上账单时,大声说你们

消费了多少元,看似公正无误,但却可能令客人无法忍受。服务员(咖啡师)应学会察言观色、相机行事,如就餐顾客是一对男女,在结账时应将账单交给先生过目。一般应能凭借自己的经验和观察力发现谁是付账者,或者轻声在客人耳边问一声"请问哪位结账",之后默默地将账单递到客人面前,听凭客人用信用卡或现金结账。

#### 二、结账的标准(如表4-3-1所示)

表4-3-1 结账的标准

结账的步骤	结账的标准	图片
结账准备	(1) 给客人上完饮品后,服务员要到收银台核对账单。 当客人要求结账时,请客人稍事等候,立即去收银台 取账单 (2) 将账单放入账单夹内,并确保账单夹打开时,账单 正面朝向客人,准备好结账用笔	
递送账单	走到结账客人的右侧,打开账单夹上端,左手轻托账单夹下端,递至客人面前,请客人看账单,注意不要让其他客人看到,并说:"先生(女士),这是您的账单,请过目。"	
收银或将卡送 至收银台,找 零或还卡后礼 貌致谢	1. 现金结账 (1) 客人付现金时,服务员要礼貌地在桌旁当面点清钱款,请客人稍候,将账单及现金送给收银员,核对收银员找回的零钱及账单上联是否正确 (2) 将账单上联、所找零钱及发票夹在结账夹内,返回站在客人右侧,打开账单夹,递送给客人: "这是找您的零钱,请点清。"并向客人礼貌致谢 (3) 如客人要求到收银台结账,应礼貌地引领客人到收银台 2. 信用卡结账 (1) 如客人使用信用卡结账,首先确认是否是本店接纳的信用卡,然后请客人稍候,并将信用卡和账单送至收银台 (2) 收银员做好信用卡收据,服务员检查无误后,将收据、账单及信用卡夹在账单夹内,返回站在客人右侧,将账单、收据送给客人,请客人在账单和信用卡收据上签字,并检查签字是否与信用卡上的一致 (3) 将账单第一页、信用卡收据中客人存根页及信用卡递还给客人	

结账的步骤	结账的标准	图片
收银或将卡送 至收银台,找 零或还卡后礼 貌致谢	(4) 真诚感谢客人 (5) 将其余卡单送回收银台 3. 签单结账 签单结账适用于住店客人、与饭店签订合同的单位、 饭店高层管理人员及饭店的VIP客人等 (1) 如果是住店的客人,要礼貌地要求客人出示房卡 (2) 递上笔,示意客人写清房间号码(或合同单位、姓名 等) (3) 客人签好账单后,将账单重新夹在结账夹内,拿起 账夹 (4) 真诚地感谢客人 (5) 迅速将账单送交收银员,以查询客人的姓名与房间 号码是否相符	

任务内容	名称/用途/制作方法
	试试看:
	按结账标准进行操作
	(1) 结账准备
Hendle 도/나에/미 & / 스크.	(2) 递送账单
咖啡厅结账服务(实操)	(3) 收银或将卡送至收银台, 找零或还卡后礼貌致谢
	① 现金结账
	② 信用卡结账
	③ 签单结账

## 任务评价 🖺

任务三 咖啡厅席间服务能力评价表

评价项目	评价内容		个人评价	î	,	小组评价	教师评价				
工作态度	热情认真的工作 态度	( )	( )	( )	( )			( )			
团队精神	(1) 团队协作能力 (2) 解决问题能力 (3) 创新能力	( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( ) ( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( ) ( ) ( ) ( )	( ) ( ) ( )						

评价项目	评价内容		个人评价					小组评价						教师评价					
咖啡厅席间 服务	(1) 咖啡厅席间服务(2) 咖啡厅结账服务	(	)	(	)	(	)	(	) (	(	)	(	)	( (	)	(	)	(	)
综合评价																			



## 工作情境冷

送客服务是对客服务的最后一关,服务员所提供的优质服务能让客人高兴而来满意 而归,并期待着再次光临。

#### 具体工作任务

- 咖啡厅送客服务;
- 咖啡厅收台服务。

#### 活动一咖啡厅送客服务

#### 信息页。咖啡厅送客服务

送客流程:

征询意见→拉椅提醒→致谢道别→送客离开→物品检查。

#### 一、送客服务的要求

在送客过程中,服务人员要做到礼貌、耐心、细致、周全,使宾客满意。

- (1) 宾客不想离开时绝不催促,不要做出催促宾客离开的任何举动。
- (2) 宾客结账后起身离开时,应主动为其拉开椅子,礼貌地询问他们是否满意:"请问您对今天的用餐还满意吗?"

#### 咖啡服务 (第2版)

- (3) 帮助客人穿戴外衣、提携东西,提醒他们不要遗忘物品,如: "先生(女士),请带好您的随身物品。"同时,迅速检查台面、地面、椅子上有无遗留物品。
- (4) 礼貌地向宾客道谢,感谢客人的光临,如:"谢谢您,先生/女士!""再见,希望您能再次光临。""谢谢光临,希望下次再为您服务。"
  - (5) 对于残疾宾客要注意语言的运用。
  - (6) 要面带微笑地注视宾客离开,或亲自送宾客到店门口。
  - (7) 礼貌地欢送宾客,并欢迎他们再来。
- (8) 遇特殊天气,应有专人安排宾客离店,如亲自将宾客送到饭店门口,下雨时为没 带雨具的宾客打伞、扶老携幼、帮助客人叫出租车等,直至宾客安全离开。

#### 二、送客服务的标准(如表4-4-1所示)

表4-4-1 送客服务的标准

送客服务步骤	送客服务的标准	图片
征询意见	客人将要离开时,主动征询意见和建议,做好记录, 同时向客人表示感谢	
拉椅提醒	(1) 客人起身准备离开时,主动上前为客人拉开椅子,以方便客人离席行走 (2) 客人起身后,提醒客人带好随身物品 (3) 客人离开座位时,要迅速环视一下客人的位子上是 否有遗留物品	
致谢道别	(1) 将客人送至店门口,鞠躬与客人道别,诚恳欢迎客 人再次光临,要面带微笑地注视客人离开 (2) 当客人走出门口时,迎宾员或经理再次向客人致 谢、道别	

送客服务步骤	送客服务的标准	图片
送客离开	(1) 如客人需要坐电梯,应帮助客人按电梯开关,并在电梯到来后,送客人进入电梯,目送客人离开 (2) 入店门口有车道,迎宾员可以帮助客人叫出租车,目送客人离开 (3) 遇到特殊天气,如下雨天,要为没带伞的客人打伞	
物品检查	(1) 送走客人后,立刻回到服务区域,再次检查是否有客人遗留的物品 (2) 如发现有客人遗留物品,应立即追上客人,交到客人手里 (3) 如客人已经离开,要向本店经理汇报并上交物品	

#### ②任务单 咖啡厅送客服务

任务内容	名称/用途/制作方法							
咖啡厅送客服务(实操)	试试看: 按送客标准进行操作 (1) 征询意见 (2) 拉椅提醒 (3) 致谢道别 (4) 送客离开 (5) 物品检查							

## 活动二 咖啡厅收台服务

## 信息页》咖啡厅收台服务

#### 一、收台服务具体要求

- (1) 待客人离店后,要在不影响其他就餐客人的前提下收拾餐具。
- (2) 按4分钟之内清理一桌的标准工作并及时摆台。
- (3) 清桌时应注意文明作业,保持动作沉稳,不要损坏杯具物品,也不要惊扰正在用餐的客人。

#### 咖啡服务 (第2版)

- (4) 清桌时要注意周围的环境卫生,不要将餐纸、杂物和客人剩下的饮品等乱洒、 乱扔。
  - (5) 清桌完毕后,应立即开始规范摆台,尽量减少客人的等候时间。



#### 二、收台服务标准(如表4-4-2所示)

表4-4-2 收台服务标准

收拾服务标准 图片
收拾时,左手托盘,右手将杯具分类依次放入托盘
内,且尽可能一次将杯具装入托盘内
迅速将桌面清理干净,将物品摆放整齐,椅子归位,准备接待下一位客人

#### ②任务单 试试咖啡厅收台服务

任务内容	名称/用途/制作方法								
咖啡厅收台服务(实操)	试试看: 按收台服务标准进行操作 (1) 收拾时,左手托盘,右手将杯具分类依次放入托盘内,且尽								
が出い。 対は、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 に対し、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、 にがし、	可能一次将杯具装入托盘内 (2) 迅速将桌面清理干净,将物品摆放整齐,椅子归位,准备接 待下一位客人								

## 任务评价 🖺

任务四 咖啡厅送客服务评价表

———— 评价项目	评价内容	个人评价					小组评价							教师评价					
工作态度	热情认真的工作态度	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(		(	)
团队精神	(1) 团队协作能力 (2) 解决问题能力 (3) 创新能力	( ( (	)	( (	)	( (	)	( (	) ) )	( (	)	( (	)	( (	)	( ( (	)	( (	)
咖啡厅送客 服务	(1) 咖啡厅送客服务 (2) 咖啡厅收台服务	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)	(	)
综合评价	<u> </u>																		