提示店铺商标这个区域,大家可根据实际工作需求将自家淘宝店铺商标放上来。

第7步:设置前景色为白色,选择工具箱中的"圆角矩形"工具□,绘制一个半径为 10 像素的矩形,并设置为水平居中对齐,如图 7-68 所示。

第8步:设置前景色为# e72e34,选择工具箱中的"横排文字"工具**□**,在工具选项 栏中设置相关参数,并输入相关文字,如图 7-69 所示。



图7-68 绘制圆角矩形

图7-69 输入文字

提示 文字颜色除了在工具选栏中设置外,还可以直接设置前景色,文字工具默认以前景 色为当前文字颜色。

第9步:设置前景色为白色,选择工具箱中的"横排文字"工具**工**,在工具选项栏中 设置相关参数,并输入相关文字,如图 7-70 所示。

第 10 步: 按住鼠标左键,向右拖曳即可单独选择 "5 元"两个字,在工具箱中单击"前/ 背景色"色块,在弹出的"拾色器(前景色)"对话框中选择黄色,并单击"确定"按钮,即 可将该两字设置为黄色,如图 7-71 所示。



设计无忧——电商美工Photoshop实战技术 三校 正文1.indd 175

175

R.

第7章 网店文字设计与图文版式设计

第 11 步:使用鼠标分别单独选择 "5"字和 "元"字,在工具选栏中分别设置其字号 大小为 30 点和 18 点,如图 7-72 所示。

第 12 步:设置前景色为白色,继续选择工具箱中的"横排文字"工具**□**,在工具选项 栏中设置相关参数,并输入相关文字,如图 7-73 所示。



图7-72 设置文字颜色和字号

9

T

设计无忧 电商美工Photoshop实战技术

176

图7-73 输入文字

第 13 步: 打开素材包\素材文件\第 7 章\7.3\"二维码"和"五星"图像文档,将商品图像拖曳导入到文档窗口中,并设置为水平居中对齐,最终效果如图 7-74 所示。



图7-74 最终效果

提示 此处为了方便制作图片,特地将二维码处理成空白图片,大家可根据实际工作需求 将自家淘宝店铺二维码放上来。

高手秘笈

🚫 技巧 1: 制作渐变描边文字效果

第7章 网店文字设计与图文版式设计

在 Photoshop 中,除了对文字进行创意设计外,还可以为文字添加一些特殊的效果,如描边、制作渐变效果、外发光、投影等。

下面将介绍如何为文字添加渐变和描边效果,具体操作步骤如下:

第1步:打开素材包\素材文件\第7章\高手秘笈\"扫地机器人"图像文档,选择工具箱中的"横排文字"工具**T**,在工具选项栏中设置相关参数,并设置前景色为白色,如图 7-75 所示。

第2步:在文档窗口适当位置输入相关文字,单击工具箱中的"移动"工具 → 退 出文字编辑模式,如图 7-76 所示。



第3步:单击"图层"面板中的"添加图层样式"按钮≥,在弹出的下拉列表中选择"描边"选项,如图 7-77 所示。

第4步:在弹出的"图层样式"对话框中,设置相关参数,并设置颜色为 #5c060a, 如图 7-78 所示。



第5步:单击左侧的"渐变叠加"选项,在右侧设置相关参数,并设置渐变颜色为 #ffe691 和白色,如图 7-79 所示。

第6步:单击"确定"按钮,最终文字效果如图 7-80 所示。



🔄 技巧 2: 点文字与段落文本的快速转换

٩

T

设计无忧 电商美工Photoshop实战技术

178



使用文字工具在图像文档中单击后输入的文本,称为点文本。在输入 点文本时,文字不会自动换行,如需要换行,按 Enter 键即可。点文本一般

用于输入少量的文本,例如图片标题等。使用文字工具在图像文档中拖曳鼠标绘制文本 框,在文本框中输入的是段落文本,具有自动换行的功能,在商品详情中使用频率较高。 根据实际工作需求,可以快速地在点文字与段落文字之前转换,具体操作步骤如下:

第1步:打开素材包\素材文件\第7章\高手秘笈\"面霜"图像文档,选择"图 层"面板中文字图层,如图 7-81 所示。

第2步:在文字图层单击鼠标右键,在弹出的快捷菜单中选择"转换为段落文本" 选项,如图 7-82 所示。



第3步:选择工具箱中的"横排文字"工具**工**,单击文本进入文字编辑状态,此时 文本已转换成段落文本,如图 7-83 所示。

第4步:选择"图层"面板中文字图层,单击鼠标右键,在弹出的快捷菜单中选择 "转换为点文本"选项,如图 7-84 所示。



第5步:单击图像文档中的文本进入文字编辑状态,此时文本已转换成点文本,如 图 7-85 所示。



179

T

第7章 网店文字设计与图文版式设计



本章导读 🛇

网店的首页设计是店铺装修设计最重要的环节,本章通过对首页布局及首页基本元素设计与 制作的方法、思路进行详细讲解,让读者快速掌握首页设计与装修的常用方法与技巧。希望读 者能学以致用,得心应手地进行网店首页设计。

知识要点 🛇

- 首页的基本组成模块
- 首页的布局
- 制作静态店标
- 制作店招
- 制作导航条
- 制作优惠券





认识网店首页

首页是顾客进店后能快速寻找到商品的主要源头,在进行首页设计时要根据商品的特征,有条不紊地展示商品,给顾客舒适的购物体验。

8.1.1 首页的作用

店铺的首页相当于一个实体店的门面,是店内流量分配的中转站和分配中心。在首页中 买家能看到店铺的商品、优惠活动、风格,其影响不亚于一个商品的详情描述,店铺首页装 修的好坏直接影响客户的购物体验和店铺的转化率。

8.1.2 首页的主要模块组成



8章 网店首页设计

首页分为店铺页头、活动促销、店铺商品、店铺页尾几个区域,下面分别介绍各区域的 模块组成。

1. 店铺页头(页头区)

店铺页头包含店招和导航条,位于店铺的最顶端,如图 8-1 所示。





- 店招:店招即店铺的招牌,淘宝店招位于店铺最上方的长条形的区域,用来展示店铺的名称、标志、宣传语、店铺收藏图标、优惠券等,也可以在店招上展示主推商品。
- 导航条:导航条的主要功能是快速链接到店铺相应的指定页面。导航条的内容一般有 首页和分类,有的还有会员须知、品牌故事等,具体需要根据自己店铺的内容而定。
 2.活动促销(内容区)

活动促销区包括全屏海报、轮播海报、优惠券等内容,主要用于呈现店铺促销内容,位 于店铺醒目的位置。

 全屏海报:全屏海报主要用 于店铺重大公告、折扣优惠、 主打商品推荐等,让客户一 进入首页就能看到店铺的重 点。因为全屏海报能带来强 大的视觉冲击力,所以在 店铺装修中使用的频率是 最高的,如图 8-2 所示。



图8-2 全屏海报

- 轮播海报:轮播海报主要用于推广商品的促销内容,可以做成促销海报吸引买家。轮播海报用于展示店铺主打商品,一张好的轮播海报可以将买家吸引到商品详情页。
- 优惠券:优惠券主要用来提高交易成功率,促成购买。优惠券是将实体店面的打折方 式带入网店,以营销消息的形式提高商品交易成功率,如图 8-3 所示。



3. 店铺商品(内容区)

T

设计无忧 电商美工Photoshop实战技术

182

店铺商品区包括主推商品与商品分类,它是店铺商品的展示区域。

主推商品:设置主推商品前先要了解自己的商品,选择其中优势比较明显的作为主推商品,这样的商品一般具有高性价比的特点。将资源集中在主推商品上面,展示在显著位置,如图 8-4 所示。



图8-4 主推商品

商品分类:设计商品分类模块,一是为了方便店铺管理,二是为了方便客户选购商品, 如图 8-5 所示。商品可以按价格、功能、属性等进行分类。对于商品数量较多的店铺, 合理的分类非常重要,直接影响到顾客能否快速地找到满意的商品。



图8-5 商品分类

4. 店铺页尾(页尾区)

店铺的页尾和页首一样重要,一个好的开头一定要有一个好的结尾相呼应。店铺页尾模 板必须符合网店的风格以及主题,内容可以展示消保、售后服务、7天无理由退换货、购物 流程、联系方式等,如图 8-6 所示。

优 品质保障 品质护航 购物无忧	七天元日 为您提供	里由退换货 铁售后无忧保障	持 色服务体验 为您呈现不一样的服务	帮助中心 您的购物指南
购物指向 免费注册 开通支付宝 支付宝丸值	天猫保障 发票保障 售后规则 缺%随付	支付方式 快播支付 信用卡 余额室 蚂蚁花呗 换到付款	育家服务 天睡和時 南家本心 天睡留年 地流路等 地震地での	
		图8-6 店铺页尾	运营服务	

- 客服中心:客服中心可以设置在页面上方或左右两边,也可以设置在页尾。大部分店 铺装修针对客服模块都是简单化处理,没有重视其对点击率带来的影响,好的客服模 块设计或许就是顾客询单的理由。
- 发货须知:添加发货须知可以增加买家对店铺的信任,统一的发货时间可以让店家免去回复过多的咨询,节省时间。
- 关于我们:可以介绍网店的特色、文化、内容等,还可以介绍网店加入了哪些保障服务。

8.2 首页布局

网店的首页设计与装修是店铺装修设计最重要的环节,进行首页设计的第一步就是对首 页进行布局,对首页的各模块进行规划。

8.2.1 首页布局的几种常见形式

淘宝店铺首页布局因不同的营销方向有不同的布局形式,常见的首页布局有分流型、聚 流型和品牌推广型三种类型。

- 分流型。分流型的淘宝店铺首页装修布局是最常见的布局形式,分流型是在首页陈列 大量商品,其目的是为了展示更多的商品,增加曝光率和点击率。
- 聚流型。聚流型是在首页集中展示主推商品,用大图吸引买家点击,主要用于商品数 量较少的网店,多适用于标品。

183

第8章 网店首页设计

 品牌推广型。品牌推广型页面多用于天猫或品牌店铺,适用于有大量忠实客户的网店, 其作用主要是加深品牌化运营。

8.2.2 根据营销目的规划布局

淘宝店铺设计首页布局时要从营销的角度进行规划,以满足客户需求为第一要务,让客 户一看就知道店铺卖什么商品,商品的品质如何。在进行首页布局规划时需要重点把握以下 几个要点。

1. 店铺招牌

设けた 加 电 商 美 工 Photoshop 实 战 技 术

184

(1)明确告诉顾客本店铺是卖什么商品的;

(2)向顾客展示进入店铺的理由;

(3) 合理设置主页分类导航,方便顾客进入店铺浏览。

2. 店铺首屏

店铺首屏是指店铺首页的第一屏,其展示的内容是至关重要的,可以展示顾客最感兴趣的内容,顾客能得到什么利益,比如:顾客能得到哪些优惠、顾客能得到哪些优质的服务等。

3. 商品大图

商品大图主要用来吸引顾客的眼球,向顾客展示商品的特色和品质,从而打动顾客。

4. 分类商品

将店铺的商品进行合理、规范地分类,不仅可以让顾客一目了然地了解店铺有哪些商品, 还方便顾客快速找到自己想要的商品,提高购物体验。

5. 其他内容规划

除了以上规划内容外,首页还有常见的模块内容,比如,新品上市、人气商品、分享有礼、 关联商品以及商品排行榜等。

8.2.3 根据规划设计并绘制草图

规划好店铺的布局后,美工就可以根据规划对店铺进行设计,并绘制草图。美工在设计 首页布局时应从以下三个方面着手。

1. 确定风格

通过交流,熟悉客户要展示的内容和效果,提炼出网店的关键词以确定风格,比如:高端、简洁、复古、小清新等。

2. 收集参考案例

模仿是最好的老师,在设计布局时,多参考同行优秀网店的布局与设计,收集一些优秀 网店的资料进行研究并参考。从颜色、排版、营销广告等不同的角度去收集合适的参考案例, 以供客户参考,了解客户的喜好,确定设计方向。

3. 创意设计

结合客户的实际需求进行一些创新,添加一些自己的设想,设计出与商品所需风格相符

且与众不同的网店。

完成上面一系列工作之后,便可以进行素材收集,初步 确定首页各模块的位置,绘制出一个大致的设计框架草图。

淘宝店铺有基础版、专业版和智能版,基础版装修店铺 会受到很多限制。如图 8-7 所示的首页布局图是以专业版为 基础设计的,由店招、导航条、海报、商品分类、客服旺旺、 商品展示、店铺页尾、店铺背景等几部分组成。

8.2.4 细化处理并完善首页布局

设计好草图后便可对每个模块进行装修设计,设计时要 注意店铺整体风格的统一,对每个模块的图片、文字要合理 地安放,如图 8-8 所示。



第8章 网店首页设计

图8-7 布局草图



图8-8 完善首页布局

下面介绍首页各模块设计时的一些注意事项:

- 页头:在店招处可以放一些活动内容、店铺收藏链接等。因为店招在任何单页、描述 页都可以看到,就像一本书的封面一样,所以一定要充分利用。
- 首焦:首焦位于店铺首页显著的位置,设计时可将主推商品、优惠活动等内容置于此处, 就像一本书的内容提要。
- 导航:导航就像一本书的目录,商品较多的店铺最好加上类目导航,商品有分类才可以提供便捷的用户体验。
- **主推商品**:主推商品就像一本书的主打内容,用于展示店铺中主要的商品,设计时应