

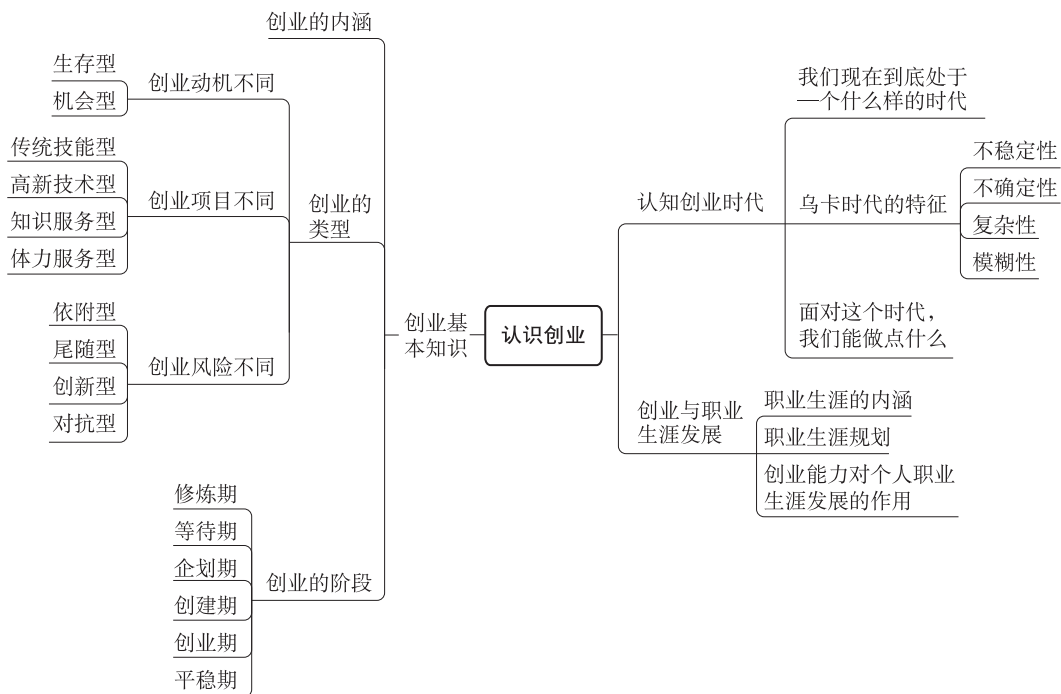
专题一

认识创业

学习目标

1. 了解所处时代对创业的意义。
2. 理解创业的内涵、类型、阶段。
3. 了解创业与职业生涯发展的关系。

思维导图



导入案例

美团一次美一次

美团网 CEO 王兴从小学习成绩优异,1997 年被保送到清华大学电子工程系无线电专业,2001 年完成学业后获得了去美国留学的高额奖学金,2004 年年初回国创业。2005 年

王兴决定模仿“脸书”做大学校园 SNS,结合国情,创办了校内网。校内网发布 3 个月,就吸引了 3 万用户,2006 年校内网用户激增,因没钱增加服务器和带宽,王兴以 200 万美元的价格将校内网卖给千橡集团 CEO 陈一舟。2007 年,王兴创办的社交网站海内网上线,海内网可提供个人空间、迷你博客、相册、群组、电台、校友录、好友买卖及电影评论等服务。

2009 年 7 月王兴萌发了创建一个类似 Groupon 网站的念头。2010 年 3 月 4 日美团网上线,立即引起广泛关注。“美团网不是国内首家团购 2.0 网站,但却是第一家引起较大关注的团购网站”。11 月美团网销售额超 2.5 亿元,稳居团购行业第一。12 月 28 日美团网荣获“年度最佳团购网站”称号。2014 年美团全年交易额突破 460 亿元,较 2013 年增长 180% 以上,市场份额占比超过 60%,王兴入围 2014 年度华人经济领袖。2015 年美团网布局外卖行业,展开了外卖补贴战,这一战局一直持续到百度退出市场。2015 年 7 月美团网布局酒店旅游业务,完善旅游产业链。

2017 年 6 月 16 日,美团点评上线掌鱼生鲜,还要开线下店。7 月 24 日,美团点评等 4 家主要网络订餐平台在北京市食药监局的指导下分别设立了食品安全专项基金,用于对食品安全风险进行监测,首批资金共 70 万元。对于存在突出风险隐患的餐品,联盟平台都将禁售。9 月 9 日,美团旅行 App 上线。

2018 年 4 月 3 日,美团旅行与银联国际达成深度合作,将在技术、大数据与购物体验方面加深探索,让旅行购物更加优惠、便捷。9 月 20 日美团点评正式登陆港交所。

2019 年 5 月,美团点评推出新品牌“美团配送”,并宣布开放配送平台。7 月,美团点评单日外卖交易笔数超过 3000 万笔。10 月 10 日,“2019 年胡润百富榜”揭晓,王兴以 400 亿元人民币财富位居第 65 名。11 月 7 日,福布斯发布 2019 年度中国富豪榜,王兴排名第 38 位,财富值 519.7 亿元。2019 年 12 月 18 日,王兴入选“中国海归 70 年 70 人”榜单。2020 年 1 月 7 日,美团与法雷奥合作推出首款电动无人配送原型车。1 月 9 日,胡润研究院发布“2019 胡润中国 500 强民营企业”,美团点评以市值 5500 亿元人民币位列第 6 位。

资料来源:网易,<https://www.163.com/>(部分内容有删减)。

问题探讨:

1. 王兴的成功源于什么?
2. 如何看待美团的成长史? 这种成长过程是否可以复制?

项目一 认知创业时代

► 案例一

新东方直播间一周吸粉超千万 在线教育转型仍在探索

2021 年 7 月底“双减”政策出台。一年来,转型升级、降本增效成了许多在线教育企业的首要任务。包括新东方在内的诸多在线教育企业,纷纷踏上转型之路。职业教育、素质教育、教育信息化是热门转型方向。选择直播带货的新东方,在其中显得颇为独

特。布局直播带货半年后,新东方旗下的东方甄选突然成了直播界的“顶流”。从冷冷清清,观众长期只有几人、几十人,到高居抖音“带货榜”榜首,深夜也有数十万人守着直播间,东方甄选只用了一周时间。截至2022年6月17日16时,东方甄选抖音粉丝数已超过1300万。

东方甄选上线之初的定位是将知识分享和好物推荐结合,主播团队几乎都是新东方老师转型而来,在直播间里学知识、看吃播、听段子。可是除了有俞敏洪参与的部分直播场次,直播间的在线人数、销售额一度十分惨淡。直到2022年6月,中英双语带货的直播方式突然受到网友关注,直播间人气迅速上涨,一周时间涨粉超过1000万。互联网分析师认为,东方甄选爆火,源于用大半年的时间做尝试,结合自身的优势卖点来打开局面,厚积薄发是一种必然。

“直播带货只是新东方的救场之举,对于其主营业务或整体业务方向不会有丝毫改变。换言之,直播带货是为公司‘续命’的方子,让新东方有更多的时间和资金去继续自己的教育梦。”虽然对直播带货寄予厚望,但新东方并非放弃了教培业务,直播带货只是新东方转型布局的一部分。新东方一方面拓展现有的大学及机构业务,以及公司的在线教育产品及服务项目;另一方面,探索新举措,比如包括农产品及其他产品的直播带货,开发新的教育智能硬件以扩大客户群和产品,转型以满足不断变化的监管及教育环境的需要。

对于在线教育平台而言,过去过于关注K12领域,这也使得其在“双减”之中备受震荡。其实行业内外依然有许多可耕耘之处,如职业教育、技能培训、素质教育、教育信息化、教育出海,甚至是广场舞教学等。

资料来源:中国新闻网,<https://www.chinanews.com.cn/cj/2022/06-18/9783049.shtml>(部分内容有删减)。

问题探讨:

在瞬息万变的时代,面对各行业各领域的不确定性,新东方的做法给了你什么启示?

知识链接

一、我们现在到底处于一个什么样的时代

我们现在所处的时代,有的人认为是经济全球化时代,有的人认为是信息时代,有的人认为是互联网时代,有的人认为是科技时代。这些认知都是从某一个角度展开的,其实都有道理,总结起来说,我们现在处于一个瞬息万变的时代。我们也会慨叹,世界变化太快了!这个世界不是一开始就这样高速变化的,而是在人类知识逐步丰富、认知不断深入、思维不断创新条件下,才发展变化得越来越快。

在18世纪,知识的更新周期需要80年;19世纪到20世纪初,知识的更新周期需要30年;20世纪六七十年代,知识的更新周期降低为5~10年;而20世纪八九十年代,一般知识的更新周期为5年;进入21世纪,知识更新的速度加快到2~3年,变化的速度越来越快。如今我们已进入了一个空前发展的时代,这个时代是网络的时代,是知识和信息的时代,是快速变化的时代。新时代告诉我们,变化是当今社会的主旋律,离开了对发展变化的社会的认知,就失去了认识自己的坐标和依据。一个人如果对现实的社会及自己所

处的环境都不了解,那他将无法进行定位,也无法进行决策。正如苏东坡有首名诗所云:“横看成岭侧成峰,远近高低各不同,不识庐山真面目,只缘身在此山中。”

美国阿拉巴马大学研究者 2017 年预测,50 年后,人工智能和机器人将迅猛发展。人工智能将介入社会事务中,控制农业、采矿、生产和能源,以最大限度地提高效率、减少环境风险。在自动化程度日益提高的过程中,人们被彻底解放出来,工作越来越少。旅游、娱乐、教育等各个行业都能利用虚拟现实技术使人们足不出户完成体验。企业形体消失,人们会在家中、公园里、交通工具上办公。云旅游、在线教育等依托互联网的产业都在不断涌现,改变着我们的生活。这一切新生事物、新的生活方式的出现,让我们对这个时代的认识更加清晰,变化是未来永恒的主题。从趋势来看,未来变化的速度也只能是越来越快。为了形象地描述这个快速变化的时代,一个专业名词出现了:VUCA(乌卡)时代。VUCA 这个词源于军事用语并在 20 世纪 90 年代开始被普遍使用,随后这种新兴思想被广泛应用于营利性公司、教育机构等各种组织中。

二、乌卡时代的特征

在我们目前所处的时代,经济全球化迅速发展,科技进步日新月异,国际竞争日趋激烈。最近几年,人们能够感觉到的变化实在太多了,印证了“变化才是唯一的不变”的道理。不管是大到国家层面的各种政策和国家发展,还是小到个人的衣食住行工作,都有很大的改变。宝洁公司原首席运营官罗伯特·麦克唐纳(Robert McDonald)借用一个军事术语来描述这一新的商业世界格局:“这是一个 VUCA 的世界。”VUCA 很清晰地总结了当前时代的特征,即不稳定性(volatile)、不确定性(uncertain)、复杂性(complex)和模糊性(ambiguous)。

1. 不稳定性

我们生活在一个不断变化的世界里,这种变化变得越来越不可预测,发生得越来越频繁。在当今时代,如果你一年与世隔绝不与世人沟通,当再次回到社会中时会发现,你的思想和观念已经被社会抛弃。一切都变化得太快,快到很多人的观念还没来得及做出反应,就已经被打倒在地。拿就业环境来说,最近几年经济增长放缓,资本没有更多新的增长点,资本在存量市场里运营,利润变少,普通的工作者生存压力变大,银行房贷、车贷断供,有的人一夜之间失去了工作,有的公司一夜之间破产倒闭,致使越来越多的“996”“007”涌现,人们互相内卷,你不干有人干,劳动力相对过剩,资方更有话语权。

2. 不确定性

随着全球化、个体化趋势的增强及社会流动的加快,现代社会发展的不确定性因素不断累积,社会发展的不确定性程度日益加强,从个体到群体、从作为主体的人到客观存在的社会环境,都无一例外,而且这种不确定性存在随时向风险转变的可能。在这个充满不确定性的世界中,个体的内在心理越来越成为现代社会发展不确定性的重要根源,随着个体化趋势的发展,现代社会的整体流动性加快,在社会经济发展、科学技术进步、思想观念

解放等多方力量的推动下,原有的社会静态格局被颠覆,社会面貌日新月异。网络信息技术更是打破了传统社会的时空区隔,实现了社会交往方式甚至生产方式的脱域,这也直接将现代社会彻底推向了流动性社会。其结果是在现代社会个体不确定性程度快速增强的同时,客观社会环境的不确定性程度也与日俱增,并且两者相互交织,不确定性已然成为现代社会发展最为重要的表征之一。

3. 复杂性

马克思主义从社会生产实践出发,把人类社会看作是一个由人口系统、自然环境系统、生产力系统、生产关系系统和上层建筑系统组成的复杂大系统。在这个大系统中,对社会动态发展产生影响的直接要素多,而影响各个要素的间接因素更多,各个要素都不是独立存在的,相互之间都存在着千丝万缕的影响。在对事物进行判断时,很难得出非此即彼、非黑即白的结论。相同的事件处于不同的要素环境下,人们对于事件的认知会有所差异;不同的行为处于相同的环境下,可能最终会表现出相同的结果,这些都源于社会发展的复杂性。由于不能准确把握影响事情发生发展的因素,因此事件的走向也越来越难以预测;未来事件和过去经验之间的相关性越来越低,过去的经验很少能作为预测未来形势的基础,这使很多工作变得错综复杂。

4. 模糊性

模糊性本意是指在对事物进行判断时所进行的“亦是亦非”抑或“似是而非”的不明确判断,是对事物确认上的不确定性。社会要素的多样性、社会过程的复杂性和社会运行结果的不确定性等,决定了当代社会是充满模糊性的。当各种不同的因素从不同角度、不同层次混在一起对事情产生影响时,我们将越来越难以对事物之间的联系进行全方位的了解。即使掌握了大量标准化的信息,对于某物品的定义也可能无法做出明确判断,也无法对这个社会事实有清晰、精准的认知。在当今世界里,事物变得越来越模糊,没有什么是非常确定的,这就对组织和管理提出了更加复杂的要求。

从时代的发展速度来看,时代的变化是越来越快的。过去几年大量创新型企业用资本取代了大量劳动力,导致生产设备价格不断降低,劳动力对我国每年 GDP 的贡献呈现下滑态势。在这个时代,真正的最大受益者是智力和实物资本提供者,即创新者和投资者,这也会成为工薪阶层与资本拥有者之间贫富差距越来越大的原因之一,所以我们要时刻保持与时俱进的学习状态,提前思考如何获取更多的财富。当前我国每年的 GDP 依然保持增长,经济增长带来了众多机会,然而众多机会是为那些有准备的人预留的,只有认清当前时代的特征,学会用积极、正确的思维模式去应对不断涌现的新事物,去迎合时代发展的特征,从中发现问题,找出机会,努力提升自己、充实自己的人,才能抓住机会,打破现状,实现与众不同。

三、面对这个时代,我们能做些什么

在这样一个变革的时代,一切都在转型,社会在变,企业在变,个人必然需要改变自己来适应时代发展的需求,创新与改变是当今时代的主题,没有创新与改变,社会与历史就会停滞不前,人类文明就会黯然失色。社会如此,人也是如此,一个人如果不敢于创新与

改变,那么这个人就不会健康成长和快速进步,更不要说实现人生目标了,而这所有一切的变化都源于思维的转变。

人的发明创造和不懈努力可以推动时代前行,面对时代变化中不断出现的新机会,能够将其把握住的人,就可能成为我们耳熟能详的风云人物。华为的任正非、顺丰的王卫、美团的王兴、京东的刘强东、B站的徐逸、抖音的张一鸣等,无不是抓住时代变迁的机遇,成就了他们的事业。但是在经历当时时代变迁的众多人中,为何只有他们脱颖而出?若把你置身于当时的环境中,你是否也能成此大业?答案是:很难。机会虽然摆在每个人面前,但是能否抓住机会,以及如何适应变迁并做出与众不同的反应,都取决于每个人的思维方式,进而导致了不同的行事风格。

了解了当前时代的特征,我们能做些什么呢?

(1) 处变不惊。既然变化是唯一不变的真理,我们就需要拥有平和的心态,以积极的态度和正确的处事方式来应对环境的变化。

(2) 积极进取。在现在的时代,变化是永恒的主题,竞争则是伴随变化时刻存在的。要想在竞争中立于不败之地,我们就要不断更新知识、强大内心,把目光放长远,努力做好每一件事情。

(3) 选对行业。结合自己的兴趣所在,选择能够代表未来发展趋势的朝阳行业,为事业的上升带来较大发展空间,进而实现人生价值。

(4) 拓展思维。思维是一个过程,我们应在问题引导下,思考如何能更好地解决问题、是否还有其他解决问题的途径。提升思维的广度和深度,让我们的知识树变得更加开阔和挺拔。

VUCA时代已经来临,这是我们要长期身处其中的时代,因此我们要以积极进取的精神,良好的心态,在自己喜欢的领域里拓展思维,成就一番事业。

项目二 创业基本知识

▶ 案例二

许小姐能做老板吗

许小姐一门心思想做老板。经过7年的努力工作和省吃俭用积蓄了一笔资金,其中10万元做了注册资金,5万元作为流动资金。她认为,个人创业必须有丰富的工作经验。所以在过去的工作中,她总是分内分外的事全都抢着干,从不计报酬。尤其是经营方面的事,她更是竖着耳朵听,就是为了多学点本事,为自己开公司做准备。另外,她认为个人创业必须有一个好的项目。她选择了一个当时的朝阳项目——房地产租赁咨询。在办齐所有手续后,她勤勤恳恳努力工作,但她怎么也没想到,最初的3个月几乎没有生意,直到第6个月才稍有收入,可生意很不稳定,半年来,她赔了3万元。她开始动摇了,觉得自己是在靠天吃饭,靠运气吃饭。她认为做生意不应该是赌博,肯定是哪儿弄错了。她不想再这样干下去了,她认为不能等到这15万元都赔光的时候才行动。她要去弄明白问题到底出在哪里。第7个月她关掉了公司。导致许小姐失败的原因很复杂,但其中一条重要原因

就在于她缺少完备的创业知识和创业风险意识,没有一个完整的创业计划。小企业抗风险能力很低,不考虑成熟,一厢情愿,自然危机重重。

资料来源:搜狐网,https://www.sohu.com/a/218190336_100073202(部分内容有删减)。

问题探讨:

大学生在创业之前,应该具备哪些方面的知识储备?



知识链接

一、创业的内涵

未来社会的变化越来越快,会不断出现更多的机会,为创业提供了优良的土壤。创业热催生了创业教育,创业教育的完善也加速了创业。普及创业知识、加强创业教育成为世界教育发展和改革的新思路。在高等教育教学过程中,应结合社会发展变化趋势,通过各种教育手段,提升自己的综合能力,培养自己的创新精神和创业意识,让自己拥有创业技能,以便及时抓住时代发展过程中稍纵即逝的机会。

《国务院办公厅关于进一步支持大学生创新创业的指导意见》(国办发〔2021〕35号)2021年10月发布,意见中指出,要提升大学生创新创业能力,将创新创业教育贯穿人才培养全过程,培养大学生的创新精神、创业意识和创新创业能力。随着高等教育体制改革的深化,大学生就业观念也发生了巨大的变化,创业的热情愈发高涨,如何培养学生的创业意识、创新能力、创业能力等成为大学生创业教育的一个重点。

1. 什么是创业

“创业”一词由“创”和“业”组成:所谓“创”,就是创造、创建、创立、创新,《辞海》中对它的解释是“创立基业”;“业”的内涵极为丰富,包含学业、业务、专业、就业、转业、事业、家业、企业等。“创业”是一个跨越多个学科领域的复杂现象和活动,它涉及变革、创新、技术、环境、开发新产品、企业管理等多方面问题,其内涵十分丰富。

创业有狭义和广义之分。狭义的创业可以用“Start Up”来说明,即创业者从事生产经营活动,从零开始创办出一个新组织,偏向于小“业”。广义的创业用“Entrepreneurship”来诠释,是创业者在开创一项事业的过程中所开展的包含创新创业精神在内的各项创业实践活动,其功能指向是成就国家、集体和群体的大“业”。

在广义的创业概念范畴内,每一个通过实际行动来体现想法价值的人都是创业者。例如,喜欢拍摄日常生活视频的小张,课余时间把校园的每一个角落拍成画面上传到短视频平台,为准大学生们介绍他的学校;喜欢旅行的小王,把自己旅行的经历写成攻略,发到旅行App上,分享他的经验。

创业过程中,创业者以一个既定目标为导向,通过运用自己管理组织、资源整合和环境适应等能力,将市场潜在的机遇或者需求与自己创造性的思维相结合,并承担因此产生的各种潜在风险,来达成既定目标的过程即为创业,创业是一种不拘泥于当前资源约束,寻求机会、进行价值创造的行为过程。创业活动是特殊的管理活动,其实施主体不同于常见的管理者,创业者需要充分地把握机会及创业特征,利用各种可以调动的资源,推进创业活动。

创业的本质是一种新价值的创造活动,这项活动具有逻辑上的递进关系:创业者在意识形态上有创业欲望后去寻找创业机会;从发现创业机会到利用各种资源创建新企业;企业在通过运营成长直至成熟的过程中,企业内部不断开展新业务;企业进入稳定期后把所从事的职业事业化。

创业作为一个过程,通常具有以下四个要点。

(1) 创业者应“不拘泥于当前资源约束”,创业者不能安于资源供给的现状,要努力突破资源束缚,通过资源整合来达到创业目标。创业者在创业初期大都会经历资源缺乏、从无到有的过程。

(2) 创业者要有“敢打敢拼的意志”,创业者既然选择了创业这条路,就要放开手脚,要有百折不挠的勇气和必胜的决心,爱拼才会赢,犹豫不决是没有出路的。

(3) 创业者要善于“寻找机会”,创业前创业者要努力识别和发现商业机会,进一步整合资源,寻求机会使资源效能最大化。

(4) 创业者能够“进行价值创造”,创业的过程应该伴随新价值的产生,比如通过以产品或服务的方式为消费者提供有形的或无形的产品,创造商业价值和社会价值,进而实现价值增值。

2. 创业的要素

创业是发现并捕捉机会、创造新产品或提供新服务、实现价值的过程。创业的成功是一系列要素科学组合的结果,包括但不限于创业者的素质、创业团队的默契程度、对创业机会的把握能力、创业环境等因素,创业者可以通过改善这些要素的组合来提高其创业成功的可能性。创业要素是创业活动所必须具有的实质或本质、组成部分。对于创业要素的描述现在较多采用的是“世界创业教育之父”Jeffrey Timmons(1999)的蒂蒙斯模型。该模型提出,创业的关键要素包括创业机会、创业团队和创业资源,三者之间要实现动态匹配,才能推进业务发展。

(1) 创业机会主要是指具有较强吸引力的、较为持久的有利于创业的商业机会,创业者据此可以为客户提供有价值的产品或服务,同时使创业者自身获益。从创业过程角度来说,机会是创业的起点,创业过程就是围绕着机会进行识别、开发、利用的过程。

(2) 创业团队是指初期(包括企业成立前和成立早期)为进行创业而形成的集体,集体内的成员是联合关系,他们才能互补、责任共担、愿为共同的创业目标而奋斗。在行为上,他们相互影响;在心理上,彼此认同、归属,共同体现团队的工作精神。

(3) 创业资源是指新创企业在创造价值的过程中需要的特定的资产,包括有形与无形的资产,是新创企业创立和运营的必要条件,其主要表现形式为创业人才、创业资本、创业机会、创业技术和创业管理等。

在整个创业活动过程中,这三方面的要素都是必须存在的。若没有创业机会,创业活动就变成了盲目的行动,很难产生实际价值;创业机会虽然普遍存在,但是需要有人去发现,要有发现机会的敏锐目光,若没有创业团队识别和把握创业机会,创业活动依然无法开展;创业团队具有发现创业机会的能力并不能形成成功创业的充分条件,把握创业机会的同时,还需要有可供使用的资源,否则即使出现创业机会,也无法完成创业活动。当年互联网在中国尚未兴起时,马云看准机会决定创办中国黄页,不过他自己只有2万元,东

拼西凑找钱无果时,本以为只能放弃机会,结果马云的妹妹为他提供了8万元,马云才得以开始互联网创业。后来经营出现危机,马云相继结识了杨致远和孙正义,三个人最终完成了共同的理想。

3. 为什么要创业

首先,从当前社会的实际情况来看,随着社会不确定性因素的增加,近两年毕业大学生面临着巨大的就业压力。据统计,2023年,全国大学毕业生人数为1158万,较上年增长82万。其中,985院校毕业生人数为18.7万,211院校毕业生人数为58万,普通本科毕业生人数约为600万,占比约51.8%,专科毕业生人数为558万,占比约48.2%。近几年,经济发展增速放缓,就业供给的速度远远低于就业需求增加的速度。在这样的大背景下,就业俨然成为一项难题,而鼓励创业则是解决就业问题的一个重要出口。大学生的创业能力有利于解决大学生就业难的问题。创业能力很强的大学毕业生不但不会成为社会的就业压力,相反还能通过自主创业活动来增加就业岗位,以缓解社会的就业压力。

其次,政府出台了“创业带动就业”的政策,一个鼓励创业、保护创业、崇拜创业的大环境正在逐步形成,人们的就业观念正在发生改变,创业潜流涌动,很多职场中人或者未步入职场的大学生可以通过自主创业追求“自我实现需要”。通过自主创业,可以把自己的兴趣与职业紧密结合,做自己最感兴趣、最愿意做和自己认为最值得做的事情,在社会舞台中大显身手,最大限度地发挥自己的才能。

再次,中小企业在国民经济中起着十分重要的作用,是国家建设的重点,它符合生产社会化和科学技术进步的客观要求,在投资和生产经营上能带来明显的经济效益。中小企业是实施大众创业、万众创新的重要载体,在增加就业、促进经济增长、科技创新与社会和谐稳定等方面具有不可替代的作用,对国民经济和社会发展具有重要的战略意义。历史数据表明,等量资金投资于小企业所创造的就业机会是大企业的四倍。一个国家有99.5%的企业属于小企业,65%~80%的劳动者在其中就业。我国小企业太少,无法发挥其充分吸纳劳动力的功能,因此,通过创业能带动中小企业的快速发展。

最后,通过创业活动,能为人们创造发展的机会,对许多梦想着开创自己事业的人而言,创业不但是充分实现自我的机会,更是发挥个人潜能的舞台。创业一般都会伴随新技术、新工艺、新方法出现,缩短科学技术与市场间距,创建新企业,提供工作机会,推动地区经济发展,这些都会提升综合国力,促进生产力发展和社会进步。在此过程中,创业者难免会遇到失败和挫折,这就对创业者素质提出了更高的要求:具有顽强的意志和坚韧的性格、敢于承担风险,具有勇于开拓创新的精神,把就业压力转化为创业动力。



延伸阅读

一本海归日记引发诸多思考:为什么创业

上周末,在书店遇到海归小苗的时候,他正在捧着一本名为《海归 GEEK 的创业日记——创业是条不归路》的书,看得如痴如醉。这并不是小苗读的第一本创业类书籍,却让他第一次觉得眼前一亮。“这是一本海归创业者的创业日记,传授技巧之余更注重对当前创业的反思。”小苗用手指摩挲着书名中的“不归路”三个字,“我觉得他对于创业意义的反思很深刻,值得所有人思考。”

理想或赚钱 创业意义不尽相同

台湾《远见杂志》在2013年公布的创业调查数据显示,超六成的台湾地区受访者表示“想赚更多钱”是最主要的创业动因,接下来依次为:“自己当老板”“追求成就感”“找不到工作”“有新技术或商机”“追求梦想”。

社会化问答网站知乎上关于“为什么要创业”的问答中,有356位网友赞同“创业,就是一个更为积极、更为明确的工作态度”;314位赞同“为了不想在回忆过去时一片空白,为了不想因为放弃而后悔,为了不想虚度光阴”;201位赞同“为了帮助别人,帮助社会,甚至改变世界”。也有网友表示“因为不想被老板管制,所以选择自己做老板。喜欢名片上印着‘总经理’的感觉”“想要灵活而自由的时间”“只有俩字:赚钱,别的都戒了”。

创业者的动因选择并无高低好坏之分,关键在于这个动因能否帮助创业者走得更远。

“追求意义的创业者失败概率接近于零”

创业中会遇到无数变量,这是创业者在创业的第一天就会遇到的。几乎没有什么能够完全按照之前规划的轨迹发展,如若没有坚定的信念和执着的精神,创业者也终会和企业一起被现实的洪流吞没。

“(创业者)应当在每天起床后执着于一个理念,并且想让它成为现实,而不是仅仅到处游荡,像是在酒吧与人聊天。”Instagram(一款图片分享应用程序)的创始人之一迈克·克里格在斯坦福大学做公开课时说道:“认为创业只是因为不想有一个老板,这不是一个足够好的创业理由。”

《海归 GEEK 的创业日记——创业是条不归路》的作者范真是一位留美硕士,他这样描述自己的履历:“待过微软,混过硅谷,做过天使投资人,现在是一名普通的创业者。”范真在记录创业的重重困难时,不断地对企业和社会进行反思。

书中有这样一段话曾让无数读者为之感动:“……创业者缺乏很多东西,其中最最重要的一种东西就是对意义的追求。有了这个,你就有了为这个社会创造价值的机会;在追求意义、实现意义的过程中,你就能不断学习,超越自己。只要活下去,你就每天都离这个意义更近一步。这样的创业者,失败的概率接近于零。”

社会环境影响创业精神

创业是在创新中进行资源的优化整合。创业者思考创业的意义,不仅体现了创业者的个人价值追求,还反映出社会大环境对创业个体的影响和期望。社会中的文化气氛和价值导向会影响创业者的创业精神、创业方向甚至创业结果。

“设立新兴产业创业创新平台”“大力发展节能环保、新材料、生物医药、先进制造等产业”和“以创新引领创业,以创业带动就业”等是持续多年的国家政策。“坚持以人为本”“支持慈善事业”“提倡文化传承”等,在近年来的国家政策和媒体报道中被不断强化。

2007年唯一入选“绿色中国”年度人物的留美海归企业家施正荣抓住了“太阳能光伏”这个绿色新能源契机,只用两年便完成了从小人物到富豪的转变。施正荣认为:“环保就是最大的慈善。”

医疗巨头蒲忠杰在留美期间研习生物材料和医疗器械研制,他的创业格言是:“一切产品的开发首先是更好地为人服务,以人为本,尊重人的人格。”